



pom+

Markenbekanntheit von PropTech-Investoren im DACH-Raum

Studienergebnisse und Erkenntnisse

pom+

- 1. Einleitung**
- 2. Zusammenfassung der Ergebnisse**
- 3. Die wichtigsten Schlussfolgerungen**
 1. Bewertung der Relevanz und Aussagekraft der Ergebnisse
 2. Ableitung von Handlungsempfehlungen für PropTech-Investoren und die Immobilienbranche
 3. Ausblick auf mögliche zukünftige Entwicklungen in der PropTech-Branche & die Markenbekanntheit
- 4. Appendix**

Die digitale Transformation hat den Immobiliensektor grundlegend verändert und den Aufstieg von PropTech-Unternehmen ermöglicht, die innovative Technologien nutzen, um den Markt zu revolutionieren. Im DACH-Raum (Deutschland, Österreich, Schweiz) hat sich im Zuge dieser Entwicklung in den letzten Jahren ein lebendiges Ökosystem von PropTech-Investoren etabliert, die Kapital in vielversprechende Unternehmen investieren und die Entwicklung neuer Lösungen vorantreiben.

Mit dieser Umfrage zur Markenbekanntheit von PropTech-Investoren im DACH-Raum wird das Ziel verfolgt, einen Einblick in die Wahrnehmung und den Einfluss dieser Investoren auf den Markt zu gewinnen. Die PropTech-Branche wächst schnell und es ist von entscheidender Bedeutung, die Rolle und den Einfluss der führenden Investoren zu verstehen, um fundierte strategische Entscheidungen treffen zu können.

Diese Umfrage wurde insbesondere auf Immobilienentscheider und PropTech-Unternehmen ausgerichtet. Insgesamt haben rund 90 Teilnehmende ihre Sichtweise zum Thema offengelegt.

Die Ergebnisse dieser Umfrage bieten wertvolle Erkenntnisse über bekannte PropTech-Investoren, Bewertung der Auswahlkriterien für eine

Zusammenarbeit, Ermittlung des bekanntesten Investors im Gesamtkontext und Analyse der erwarteten Services. Darüber hinaus werden wir analysieren, wie die PropTech-Investoren ihre Positionierung gestalten können, um ihre Sichtbarkeit und ihren Einfluss in der Branche weiter auszubauen.

Diese Auswertung der Umfrageergebnisse ermöglichen eine Momentaufnahme des aktuellen Standes der Markenbekanntheit von PropTech-Investoren im DACH-Raum. Sie soll nicht nur den Investoren und PropTech-Unternehmen selbst sondern auch anderen Marktteilnehmern, Immobilienexperten und Interessierten wertvolle Einblicke und Orientierung bieten.

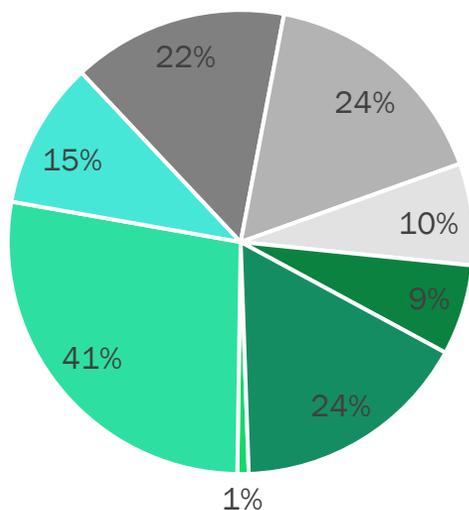
Wir bedanken uns herzlich bei allen Umfrageteilnehmenden und freuen uns über jede Rückmeldung zu den Resultaten. Viel Spaß beim Lesen!

2 Zusammenfassung der Ergebnisse

Bekanntheit	Auswahlkriterium	Wahrnehmung	Führende Investoren	Erwartete Services
	 Qualität  Anzahl der getätigten Investments	  	 	 Beratung / Mentoring  Expertise
<p>+ PT1 - PropTech1 Ventures gilt als bekanntester Investor (laut ca. 42 % der Befragten) und wird demnach im Markt am stärksten wahrgenommen</p>	<p>+ Bei der Auswahl von relevanten PropTech-Investoren zählt unter diversen Kriterien vor allem Qualität (sehr wichtig / wichtig für ca. 90 %) und die Anzahl der getätigten Investitionen (sehr wichtig / wichtig für ca. 75 %)</p>	<p>+ Entlang der Kriterien für die Auswahl von PropTech-Investoren, wurde PT1 – PropTech1 Ventures als führender Investor DACH Region gewählt (alle Kategorien, v.a. Bekanntheitsgrad ca. 57 %), gefolgt von High Rise Ventures (2 Kategorien ca. 9%) und Bitstone Capital (2 Kategorie ca. 8 %)</p>	<p>+ Als führende Investoren im DACH-Raum und in Europa zählen PT1 - PropTech1 Ventures (ca. 42 DACH, ca. 26 % Europa) und Bitstone Capital (ca. 13 % DACH, ca. 10 % Europa)</p>	<p>+ Beratung/ Mentoring und Expertise zählen sowohl bei Immobilienentscheidern (ca. 80%) als auch bei PropTechs (ca. 100%) als wichtigster Service</p>

Teilnehmende der Umfrage

Welche Rolle nimmt Ihr Unternehmen bzgl. Immobilien hauptsächlich wahr?



- Bauunternehmung
- InvestorIn oder EigentümerIn
- Portfolio Management
- Property Management / FM Dienstleister
- Transaction Management
- Projektentwicklung
- PropTech Unternehmen/ConTech Unternehmen
- Weitere

Abb. 1: Welche Rolle nimmt ihr Unternehmen bezgl. Immobilien hauptsächlich wahr

Die 90 Teilnehmenden der Umfrage kommen aus verschiedenen Sektoren der Immobilienbranche:

- + Investor/EigentümerIn (ca. 41%)
- + Property Manager / FM-Dienstleister (ca. 24%)
- + Projektentwickler (ca. 22 %)
- + Neben diesen Hauptrollen wurden auch andere Teilnehmer identifiziert, die verschiedene andere Funktionen im Immobilienbereich wahrnehmen (Bauunternehmen, PropTechs/ConTechs, Portfolio Management, Transaction Management etc.)
- + Weitere Angaben beinhalten hauptsächlich Beratungstätigkeiten.

Durch die Berücksichtigung der unterschiedlichen Rollen im Immobilienbereich können wir fundierte Empfehlungen und Erkenntnisse liefern, die auf die spezifischen Bedürfnisse und Anforderungen der einzelnen Unternehmen zugeschnitten sind.

2 Ergebnisse

Bekanntheit der PropTech-Investoren

In Bezug auf die Bekanntheit und Wahrnehmung von PropTech-Investoren im DACH-Raum wurde den Teilnehmenden eine Auswahl verschiedener Unternehmen präsentiert. Mehrfachnennungen waren möglich. Die folgenden PropTech-Investoren wurden in der Umfrage genannt:

- + PT1 - PropTech1 Ventures (ca. 42%)
- + Bitstone Capital (ca. 33 %)
- + BeyondBuild (ca. 26 %)
- + High Rise Ventures GmbH (ca. 22%)
- + Weitere (Freitext) (ca. 36 %)
 - + Die Teilnehmer hatten die Möglichkeit, weitere PropTech-Investoren im Freitext anzugeben. Ein weiterer aufgeführter Investor ist SPD Corporate Ventures

Welche reinen PropTech-Investoren aus der DACH-Region kennen Sie?

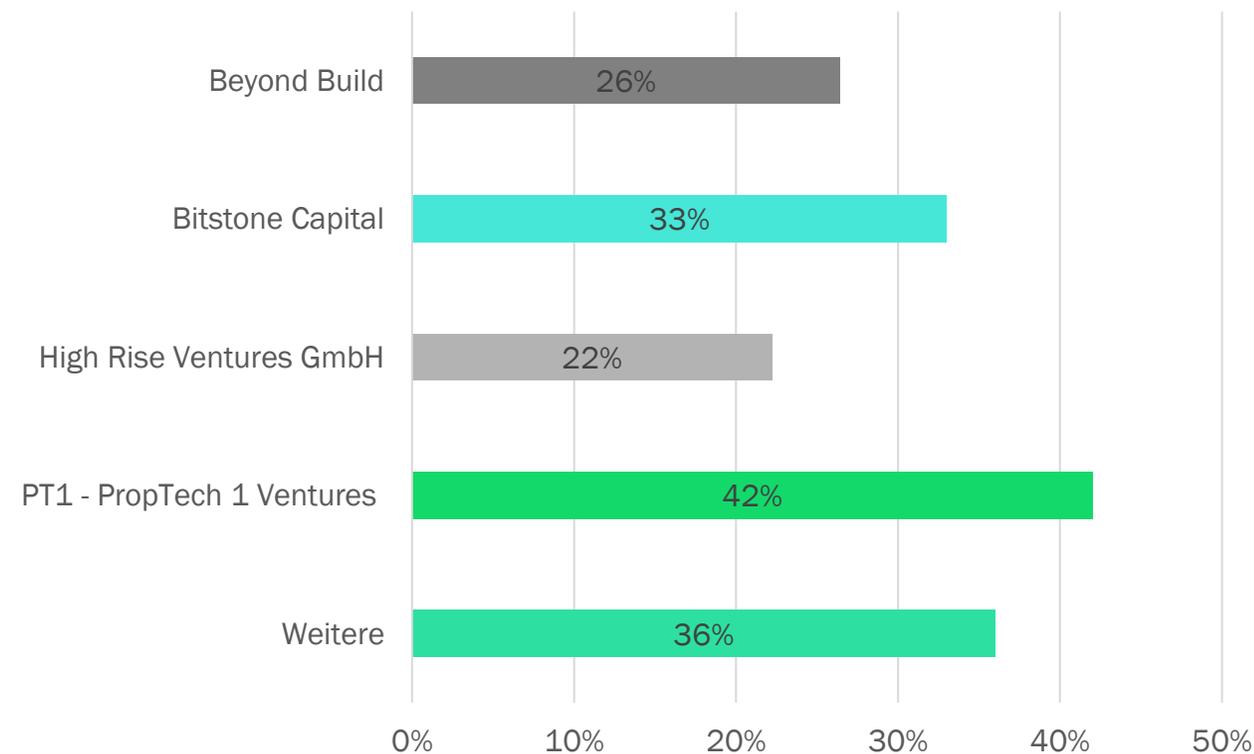


Abb. 2: Welche reinen PropTech-Investoren aus der DACH-Region kennen Sie?

2 Ergebnisse

Ausschlaggebende Kriterien für eine Zusammenarbeit

Die Antworten auf nebenstehende Frage zeigen, dass eine Vielfalt an Kriterien für die Teilnehmenden bei der Auswahl einer Zusammenarbeit mit einem PropTech-Investor entscheidend sind. Mehrfachnennungen waren möglich. Die folgenden Kriterien wurden als besonders bedeutend genannt:

- + Qualität (Branchen-Knowhow, Netzwerk, added Value)
- + Bekanntheitsgrad
- + Getätigte Investments in PropTechs
- + Bestehender LP-Investorenkreis
- + Weiterhin wurde erfragt welcher Investor für die genannten Kriterien als führend gesehen wird.
 - + Bekanntheitsgrad: PT1 – PropTech1 Ventures (ca. 57 %)
 - + Qualität: PT1 – PropTech1 Ventures (ca.46 %), High Rise (ca. 8 %)
 - + Anzahl der getätigten Investments in PropTechs bisher: PT1– PropTech1 Ventures (38 %), Bitstone (ca. 8 %)
 - + Getätigte Investitionssummen bisher: PT1 – PropTech1 Ventures (ca. 38 %), Bitstone (ca. 8 %)
 - + Bestehender LP-Investorenkreis:PT1 – PropTech1 Ventures (ca. 46 %)
 - + Renditeerwartung: PT1 – PropTech1 Ventures (ca. 42 %), High Rise (ca. 9 %)
 - + In den weiteren Kategorien ist ebenfalls PT1 – PropTech1 Ventures der führende Investor (genannt wurden z.B. professionelles Auftreten und Preis-Leistungs-Verhältnis)

Diese Ergebnisse verdeutlichen, dass die Teilnehmenden bei der Auswahl einer Zusammenarbeit mit einem PropTech-Investor eine Kombination aus verschiedenen Kriterien berücksichtigen.

Welche Kriterien sind ausschlaggebend bei der Entscheidung über eine Zusammenarbeit mit einem PropTech-Investor?

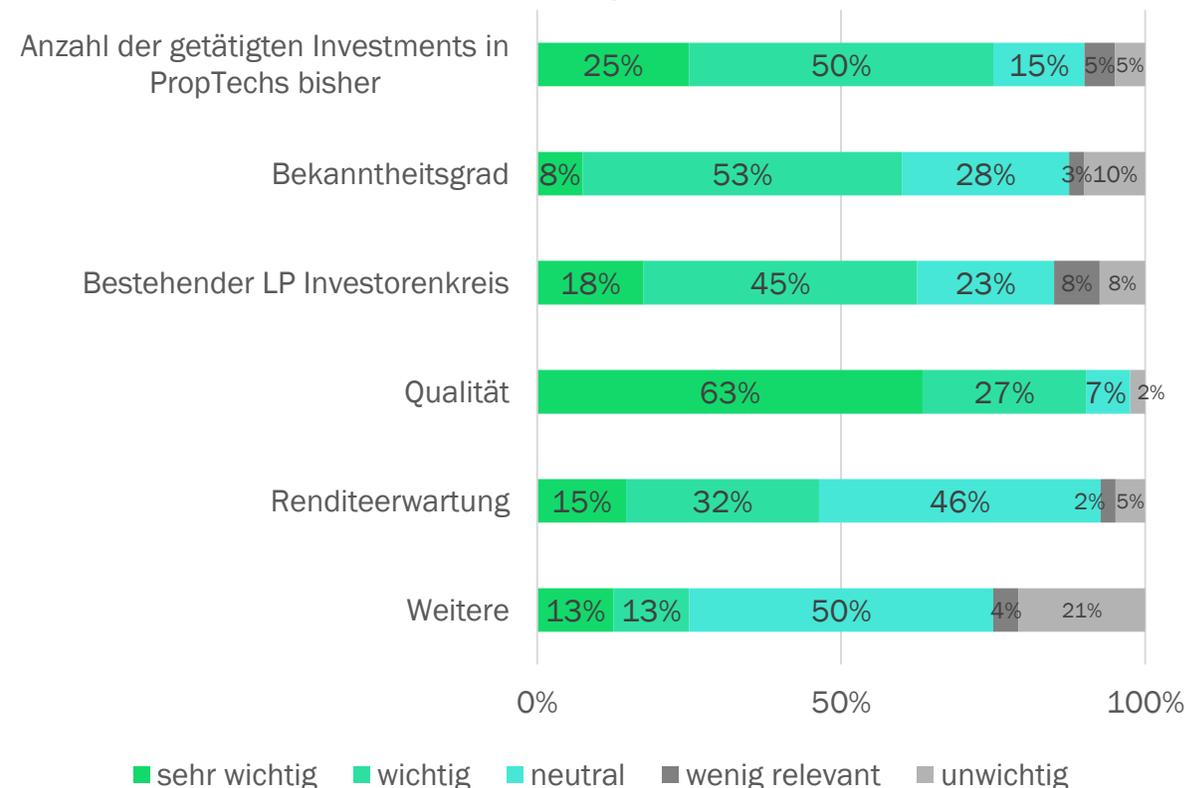


Abb. 3: Welche Kriterien sind für Sie ausschlaggebend bei der Entscheidung über eine Zusammenarbeit mit einem PropTech-Investor?

2 Ergebnisse

Führender Investor in der DACH-Region

Die Antworten auf nebenstehende Frage geben Aufschluss darüber, welcher PropTech-Investor von den Teilnehmenden insgesamt als führend betrachtet wurde. Mehrfachnennungen waren möglich. Es kristallisierten sich bestimmte Investoren heraus, die von einer signifikanten Anzahl der Teilnehmenden als führend angesehen wurden:

- + PT1 – PropTech1 Ventures wurde von der größten Anzahl (ca. 42 %) der Teilnehmenden als der insgesamt führende Investor in diesem Bereich genannt. Die Marke PT1 – PropTech1 Ventures scheint bei den Teilnehmenden einen hohen Stellenwert einzunehmen und wird als Spitzenreiter in Bezug auf Investitionen und Innovation im PropTech-Bereich angesehen.
- + Bitstone Capital wurde ebenfalls von vielen Teilnehmenden (ca. 13 %) als führender Investor genannt. Die umfangreichen Investitionen und das Engagement von Bitstone Capital in PropTech-Unternehmen werden von den Teilnehmern hoch geschätzt.
- + Für weitere Angaben wurde durchgehend die Aussage angegeben, keinen der genannten Investoren zu kennen

Diese Ergebnisse verdeutlichen, dass PT1 – PropTech1 Ventures und Bitstone Capital von den Teilnehmenden insgesamt als führende Investoren in diesem Bereich angesehen werden. Ihre Aktivitäten, Investitionen und ihr Einfluss haben dazu beigetragen, dass sie in der Wahrnehmung der Teilnehmenden eine führende Position einnehmen.

Hier ist anzumerken, dass die genannten Investoren aufgrund der individuellen Meinungen und Perspektiven der Teilnehmenden als führend betrachtet wurden. Die Ergebnisse spiegeln die Meinungen der Teilnehmer wider und sollten als solche interpretiert werden. Weitere Investoren können je nach individueller Wahrnehmung ebenfalls als führend angesehen werden.

Wen betrachten Sie als führenden PropTech-Investor aus der DACH-Region ?

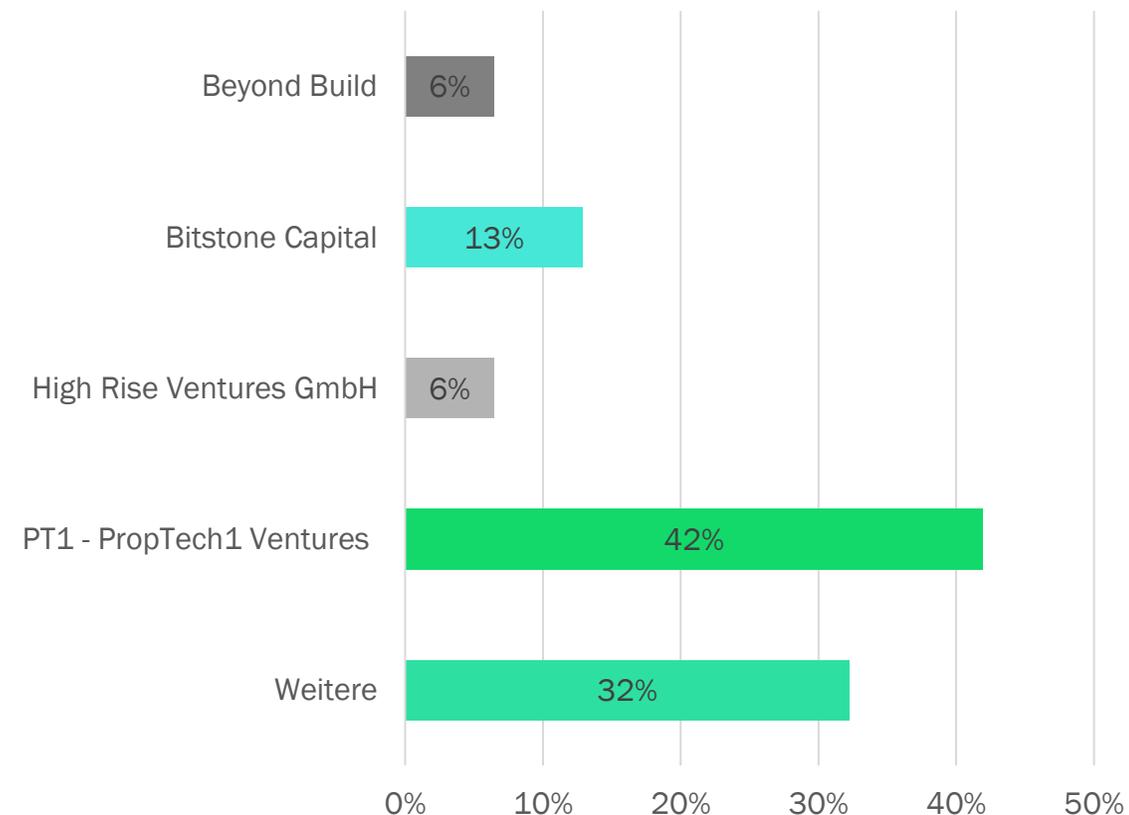


Abb. 4: Wen betrachten Sie insgesamt als führenden Investor aus der DACH-Region in diesem Bereich?

2 Ergebnisse

Führender Investor in Europa

Die Antworten auf nebenstehende Frage ermöglichen es, ein Bild davon zu zeichnen, welcher PropTech-Investor von den Teilnehmenden insgesamt als führend in Europa betrachtet wird. Mehrfachnennungen waren möglich. Es kristallisierten sich bestimmte Investoren heraus, die von einer signifikanten Anzahl der Teilnehmenden als führend angesehen wurden:

- + PT1 – PropTech1 Ventures von den meisten Teilnehmenden als der insgesamt führende Investor in Europa genannt (ca. 26 %)
- + Die Teilnehmenden hatten die Möglichkeit, weitere PropTech-Investoren im Freitext anzugeben.
- + Für weitere Angaben wurde durchgehend die Aussage angegeben, sich zu enthalten

Hier ist anzumerken, dass die genannten Investoren aufgrund der individuellen Meinungen und Perspektiven der Teilnehmenden als führend betrachtet wurden. Die Ergebnisse spiegeln die Meinungen der Teilnehmenden wider und sollten als solche interpretiert werden. Weitere Investoren können je nach individueller Wahrnehmung ebenfalls als führend in Europa angesehen werden.

Wen betrachten Sie als führenden Investor in Europa?

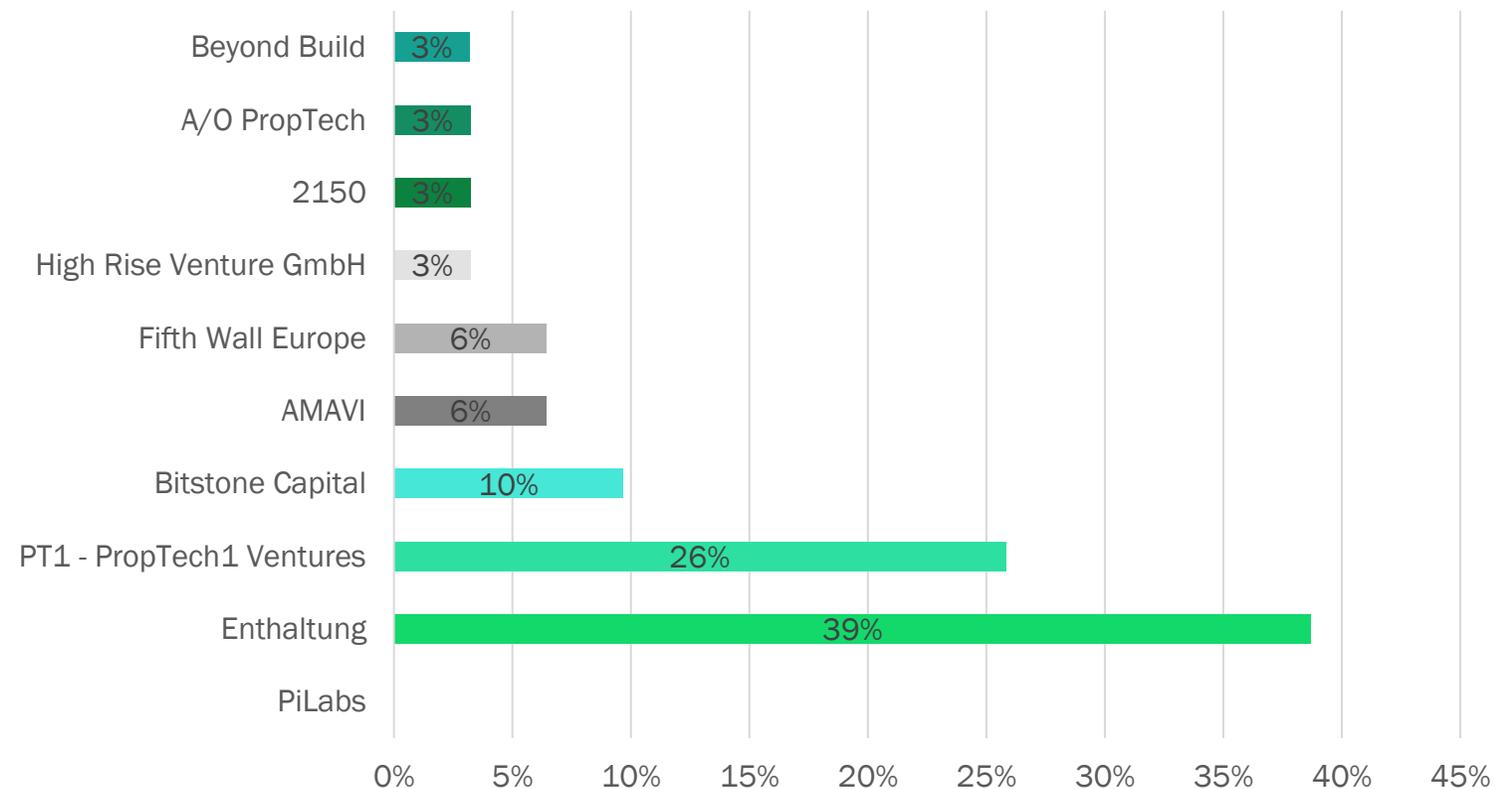


Abb. 5: Wen betrachten Sie insgesamt als führenden Investor in Europa in diesem Bereich?

Services

Die Antworten auf nebenstehende Frage liefern wertvolle Einblicke in die Erwartungen der Teilnehmer an die Dienstleistungen, die sie von einem PropTech-Investor erwarten. Mehrfachnennungen waren möglich. Die Antworten gliedern sich in zwei Hauptkategorien: einmal aus Sicht eines Immobilienentscheider, einmal aus Sicht von PropTech/ConTechs

Immobilienentscheider

- + **Beratung und Expertise:** Die Teilnehmenden wünschen sich, dass ein PropTech-Investor ihnen Beratung und Fachkenntnisse zur Verfügung stellt. Sie erwarten Unterstützung bei der Evaluierung und Implementierung von PropTech-Lösungen sowie Expertise in Bezug auf die Immobilienbranche und den technologischen Fortschritt.
- + **Marktübersicht zu relevanten Trends & Technologien:** Die Teilnehmenden erwarten von einem PropTech-Investor, dass er ihnen eine umfassende Marktübersicht zu aktuellen Trends und Technologien im PropTech-Bereich bietet. Sie möchten über innovative Lösungen und Entwicklungen informiert werden, um ihre Entscheidungen basierend auf dem neuesten Stand der Technik fällen zu können.
- + **Netzwerk:** Ein weiterer wichtiger Service, den die Teilnehmenden von einem PropTech-Investor erwarten, ist der Zugang zu einem weitreichenden Netzwerk. Sie erhoffen sich Möglichkeiten zur Vernetzung mit anderen Immobilienentscheidern, Startups und relevanten Akteuren der Branche, um Partnerschaften zu fördern und Synergien zu schaffen.

Welche Services erwarten Sie von einem PropTech-Investor?

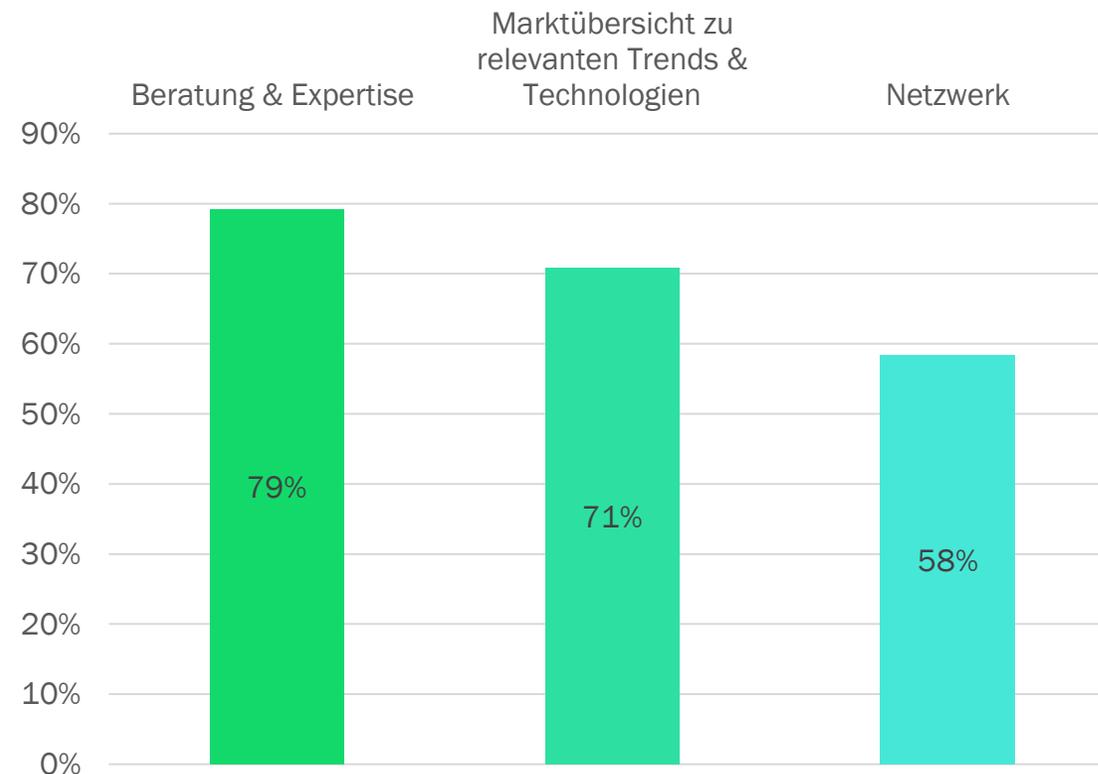


Abb. 6: Immobilienentscheider: Welche Services erwarten Sie von einem PropTech-Investor?

Services

Die Ergebnisse zeigen, dass Immobilienentscheider vor allem Marktübersichten, Beratung, Expertise und ein starkes Netzwerk von einem PropTech-Investor erwarten. PropTechs hingegen legen Wert auf Kapital, Unterstützung bei der Geschäftsentwicklung, Zugang zu Ressourcen sowie Beratung und Mentoring. Mehrfachnennungen waren möglich. Diese Erwartungen geben Aufschluss darüber, welche Dienstleistungen ein PropTech-Investor bereitstellen sollte, um den Bedürfnissen und Anforderungen beider Zielgruppen gerecht zu werden.

PropTechs

- + **Beratung & Mentoring:** PropTechs schätzen einen Investor, der nicht nur finanzielle Unterstützung bietet, sondern auch strategische Beratung und Mentoring. Sie suchen nach einem Investor, der ihnen mit Fachwissen und Erfahrungen zur Seite steht, um ihnen bei der Skalierung ihres Unternehmens zu helfen.
- + **Kapital:** PropTechs erwarten von einem Investor in erster Linie Kapital zur Finanzierung ihres Unternehmens und ihrer Wachstumspläne. Die Teilnehmenden legen Wert auf einen Investor, der in der Lage ist, finanzielle Ressourcen bereitzustellen, um ihre Entwicklung voranzutreiben.
- + **Unterstützung bei der Geschäftsentwicklung:** Neben der reinen Kapitalbereitstellung erwarten PropTechs auch eine aktive Unterstützung bei ihrer Geschäftsentwicklung. Dazu gehören beispielsweise Mentoring, Coaching und Zugang zu branchenspezifischem Know-how, um das Potenzial ihres Unternehmens optimal zu nutzen.
- + **Zugang zu Ressourcen:** PropTechs benötigen oft Zugang zu Ressourcen wie Technologieplattformen, Datenbanken, Expertennetzwerken und Infrastruktur. Sie erwarten von einem Investor, dass er ihnen diese Ressourcen zur Verfügung stellt, um ihre Geschäftstätigkeit effektiv voranzutreiben.

Welche Services erwarten Sie von PropTech-Investoren?

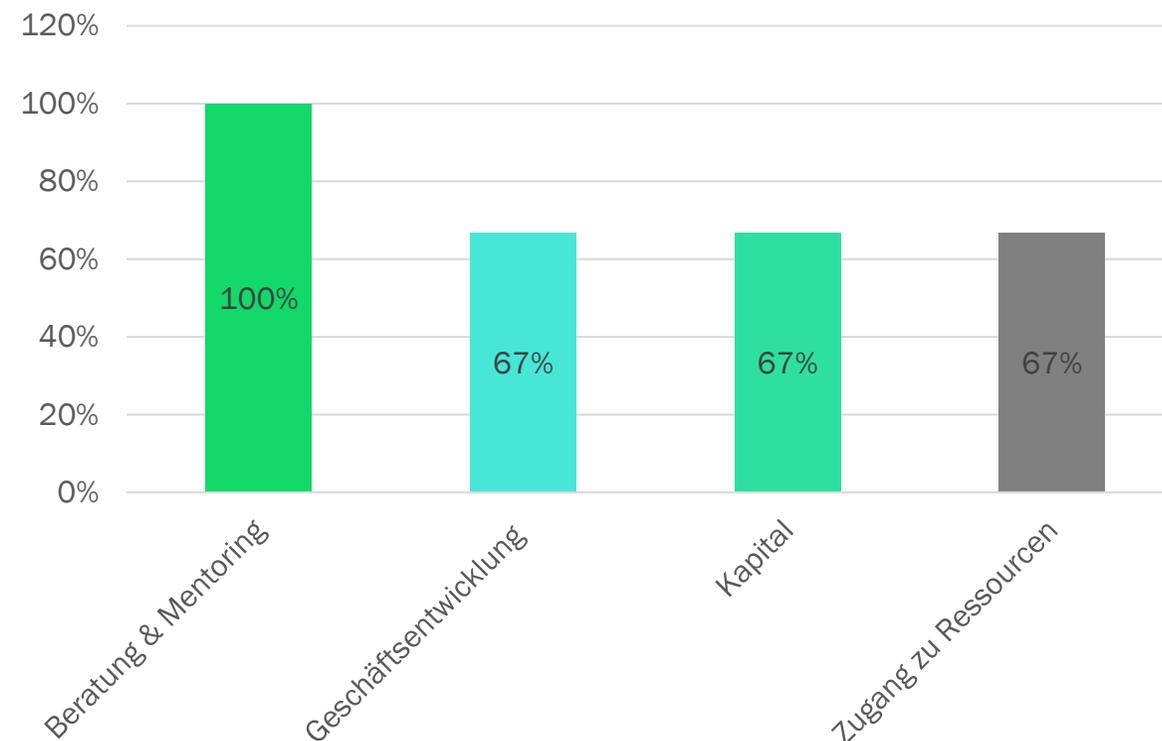


Abb. 7: PropTechs: Wen betrachten Sie insgesamt als führenden Investor in Europa in diesem Bereich?

3 Die wichtigsten Schlussfolgerungen

Ableitung von Handlungsempfehlungen für PropTech-Investoren und der Immobilienbranche

- + Investoren sollten sicherstellen, dass **sie nicht nur finanzielle Unterstützung bieten, sondern auch über das erforderliche Branchen-Knowhow, ein wertvolles Netzwerk und einen Mehrwert** für die PropTechs verfügen. Durch die Betonung dieser Aspekte können Investoren potenzielle Partnerschaften stärken und das Vertrauen von Startups gewinnen.
- + Die unterschiedliche Wahrnehmung führender PropTech-Investoren deutet auf die Vielfalt der Branche hin. Investoren sollten sich bewusst sein, dass ihre Reputation und Anerkennung in verschiedenen Kategorien variieren können. Es ist wichtig, **die eigenen Stärken und Erfolge hervorzuheben**, um in den relevanten Bereichen als führender Investor wahrgenommen zu werden (USP sicherstellen).
- + Die breite Palette von führenden Investoren insgesamt unterstreicht die Bedeutung von Diversität und regionaler Expertise. PropTech-Investoren sollten ihre spezifischen Stärken und Schwerpunkte betonen, um potenzielle Investoren anzusprechen und **Partnerschaften in verschiedenen Regionen zu fördern**.
- + Die Erwartungen der Immobilienentscheider und PropTechs hinsichtlich der Services eines PropTech-Investors sind klar: Beratung, Expertise, Mentoring und Zugang zu Ressourcen werden hoch geschätzt. Investoren sollten sicherstellen, dass sie diese Services in ihrem Leistungsangebot berücksichtigen, um den Bedürfnissen und Erwartungen beider Zielgruppen gerecht zu werden.

Ausblick auf mögliche zukünftige Entwicklungen in der PropTech-Branche & die Markenbekanntheit

- + **Wachsende Vielfalt an PropTech-Investoren:** Die PropTech-Branche bleibt weiterhin dynamisch und divers, da verschiedene Investoren in verschiedenen Bereichen und Regionen herausragen.
- + **Stärkere Betonung von Qualität und Expertise:** Die Umfrage zeigt, dass die Qualität der Investments und das Branchen-Knowhow als entscheidende Faktoren bei der Auswahl eines PropTech-Investors angesehen werden. Diese Ergebnisse deuten darauf hin, dass in Zukunft PropTech-Investoren verstärkt Wert auf eine umfassende Expertise legen und sich darauf konzentrieren sollten, Mehrwert für PropTechs zu schaffen. Investoren, die sich durch hohe Qualität und Fachkenntnisse auszeichnen, sollten einen Wettbewerbsvorteil erlangen.
- + **Steigende Bedeutung der Markenbekanntheit:** PT1 - PropTech1 Ventures und Bitstone Capital wurden als am bekanntesten genannte Investoren in der Umfrage identifiziert. Dies weist darauf hin, dass eine starke Markenbekanntheit in der PropTech-Branche von Vorteil sein kann, um das Vertrauen von potenziellen Investoren zu gewinnen. In Zukunft dürfte die Bedeutung der Markenbildung und des Marketings weiter zunehmen, da Investoren verstärkt daran arbeiten, ihre Sichtbarkeit und Reputation zu verbessern.
- + **Technologische Innovationen und neue Trends:** Die PropTech-Branche ist bekannt für ihre Innovationskraft. Zukünftige Entwicklungen werden die Technologien, wie künstliche Intelligenz, Internet der Dinge, Blockchain und Virtual Reality weiter vorantreiben. Diese Innovationen haben das Potenzial, die Immobilienbranche weiter zu transformieren und Investoren dazu ermutigen, in aufstrebende PropTech-Startups zu investieren, die diese Technologien nutzen.
- + **Internationalisierung der PropTech-Branche:** Die Umfrageergebnisse zeigen, dass die wahrgenommenen PropTech-Investoren in verschiedenen Regionen ansässig sind. Dies deutet darauf hin, dass die PropTech-Branche zunehmend international wird und Investoren in verschiedenen Ländern tätig sind. In Zukunft dürften verstärkte grenzüberschreitende Investitionen und Kooperationen zu einer weiteren Globalisierung der PropTech-Branche führen.

- + **BeyondBuild** ist ein Investor, der sich auf nachhaltige und zukunftsweisende Bauprojekte spezialisiert hat. Das Unternehmen hat eine klare Vision, innovative Lösungen für den Bau und die Entwicklung von Immobilien zu schaffen, die sowohl ökologisch als auch wirtschaftlich nachhaltig sind. Als Investor konzentriert sich BeyondBuilding darauf, Projekte zu unterstützen, die einen positiven Einfluss auf die Umwelt haben und gleichzeitig den Bedürfnissen der Menschen gerecht werden. Das Unternehmen legt großen Wert auf Nachhaltigkeit, Energieeffizienz, erneuerbare Energien und ökologische Baustoffe. BeyondBuilding arbeitet eng mit Architekten, Entwicklern und Bauunternehmen zusammen, um Projekte zu identifizieren und zu realisieren, die den höchsten ökologischen Standards entsprechen. Sie bieten Finanzierung, Fachwissen und Ressourcen, um diese Projekte zum Erfolg zu führen. Darüber hinaus engagiert sich BeyondBuilding auch für soziale Verantwortung und Gemeinschaftsentwicklung. Sie fördern die Integration von sozialen und kulturellen Aspekten in ihre Projekte, um eine nachhaltige und lebenswerte Umgebung zu schaffen. Insgesamt ist BeyondBuilding ein Investor, der sich darauf konzentriert, einen positiven Wandel in der Bauindustrie herbeizuführen, indem er in nachhaltige und zukunftsweisende Bauprojekte investiert, die sowohl ökologisch als auch wirtschaftlich rentabel sind..
- + **Bitstone Capital** ist ein Venture Capital Investor mit Fokus auf innovative und nachhaltige Technologieunternehmen in der Bau- und Immobilienwirtschaft. Über die Finanzierung hinaus katalysiert BitStone Capital das Wachstum seiner Real Estate- und Construction-Tech Portfoliounternehmen mit seinem weitreichenden Netzwerk, einzigartigem Branchen-Know-How und -Zugang sowie spezifischer Expertise in neuen Technologien. Mit seinen Investitionen möchte BitStone Capital einen Beitrag zur nachhaltigen und zukunftsfähigen Transformation der Bau- und Immobilienwirtschaft leisten

- + **High Rise Ventures** ist ein Investor, der sich auf Proptech-Unternehmen spezialisiert hat. Das Unternehmen konzentriert sich darauf, innovative Start-ups zu unterstützen, die Technologielösungen für den Immobiliensektor entwickeln. High Rise Ventures investiert in Unternehmen, die das Potenzial haben, die Immobilienbranche zu transformieren und traditionelle Geschäftsmodelle herauszufordern. Sie suchen nach Unternehmen, die neue Ansätze für die Digitalisierung des Immobilienmarktes, die Verbesserung des Immobilienmanagements, die Effizienzsteigerung von Gebäuden oder andere innovative Lösungen bieten. Als Investor bringt High Rise Ventures nicht nur finanzielle Mittel ein, sondern auch umfangreiches Branchenwissen und Erfahrung im Proptech-Bereich. Sie arbeiten eng mit den Start-ups zusammen, um ihnen bei der Entwicklung ihrer Produkte und Dienstleistungen, der Skalierung ihrer Geschäftsmodelle und der Erschließung neuer Marktchancen zu helfen. High Rise Ventures versteht die spezifischen Herausforderungen und Potenziale des Immobiliensektors und unterstützt Unternehmen dabei, diese Herausforderungen zu bewältigen und ihr volles Potenzial auszuschöpfen. Das Unternehmen verfügt über ein starkes Netzwerk von Branchenexperten, Immobilienpartnern und Investoren, um den unterstützten Unternehmen Zugang zu wertvollen Ressourcen und Geschäftsmöglichkeiten zu verschaffen. Insgesamt ist High Rise Ventures ein Investor, der aufstrebende Proptech-Unternehmen unterstützt. Durch ihre finanzielle Unterstützung, ihr Branchenwissen und ihr Netzwerk tragen sie zur Weiterentwicklung und Verbreitung innovativer Technologielösungen bei, die das Potenzial haben, den Immobiliensektor zu revolutionieren und die Art und Weise, wie wir Immobilien verwalten und nutzen, grundlegend zu verändern.
- + **PT1 - PropTech1 Ventures:** Der Investor, hat sich auf Technologieunternehmen im Immobilienbereich spezialisiert. Das Unternehmen konzentriert sich auf Start-ups und Unternehmen, die innovative Technologien entwickeln, um die Art und Weise, wie Immobilien entwickelt, verwaltet und genutzt werden, zu revolutionieren. PT1 - PropTech1 Ventures investiert in verschiedene Bereiche des Immobiliensektors, darunter Proptech-

Start-ups, die Lösungen für Immobilienentwicklung, -verwaltung, -vermarktung, -finanzierung und -nutzung bieten. Sie suchen nach Technologien, die Effizienzsteigerungen, Kosteneinsparungen, Nachhaltigkeit und verbesserte Nutzererfahrungen ermöglichen. Das Unternehmen arbeitet eng mit den Investitionsobjekten zusammen, um nicht nur finanzielle Unterstützung zu bieten, sondern auch branchenspezifisches Fachwissen und ein Netzwerk von Kontakten. PropTech1 Ventures unterstützt die Unternehmen bei der Skalierung ihrer Technologien, der Markteinführung und der Weiterentwicklung ihrer Geschäftsmodelle. Darüber hinaus verfolgt PT1 - PropTech1 Ventures einen aktiven Ansatz beim Management ihrer Investitionen. Sie bringen ihre Erfahrung und ihr Netzwerk in die Unternehmen ein, um ihnen bei der strategischen Planung, der Unternehmensentwicklung und der Suche nach Partnerschaften zu helfen. PT1 - PropTech1 Ventures hat einen klaren Fokus auf Innovation und Technologie im Immobiliensektor. Sie tragen dazu bei, die Transformation der Branche voranzutreiben, indem sie vielversprechende Start-ups unterstützen und den Fortschritt und die Entwicklung von Technologien fördern, die den Immobilienmarkt nachhaltig verändern können.

+ **2150:** 2150 ist ein Investor, der sich auf Urban Tech spezialisiert hat und als "Constructive Capital for Urban Tech" bekannt ist. Das Unternehmen konzentriert sich auf die Finanzierung und Unterstützung von Start-ups, die innovative Technologien entwickeln, um städtische Herausforderungen anzugehen und Städte nachhaltiger, effizienter und lebenswerter zu machen. 2150 investiert in Unternehmen, die Lösungen für verschiedene Aspekte des städtischen Lebens entwickeln, darunter urbane Mobilität, Smart Cities, Energieeffizienz, Umweltschutz, Wohnraum, öffentliche Infrastruktur und mehr. Sie suchen nach Unternehmen, die neue Technologien und Geschäftsmodelle einführen, um die Art und Weise zu transformieren, wie Städte entwickelt, verwaltet und genutzt werden. Als Investor bringt 2150 nicht nur finanzielle Mittel ein, sondern auch ein starkes Netzwerk von Branchenexperten, Beratern und strategischen Partnern. Sie unterstützen die Start-ups bei der Skalierung ihrer Geschäftsmodelle, der Markteinführung ihrer Produkte und Dienstleistungen sowie beim Aufbau von Partnerschaften mit etablierten Unternehmen und Institutionen. 2150 zeichnet sich durch einen aktiven Ansatz aus und arbeitet eng mit den Investitionsobjekten zusammen. Sie bieten nicht nur finanzielle Unterstützung, sondern auch Beratung, Mentoring und Zugang zu Ressourcen, um den Erfolg der Unternehmen zu fördern. Mit ihrem Fokus auf Urban Tech trägt 2150 dazu bei, die Entwicklung und Umsetzung innovativer Technologien voranzutreiben, um städtische Herausforderungen anzugehen. Sie spielen eine wichtige Rolle bei der Förderung von nachhaltigem Wachstum, Effizienzsteigerungen und der Schaffung lebenswerterer Städte für die Menschen.

+ **A/O PropTech** ist ein Investor, der sich auf den Bereich der Immobilientechnologie spezialisiert hat. Das Unternehmen konzentriert sich darauf, Start-ups und Technologieunternehmen zu unterstützen, die innovative Lösungen für die Immobilienbranche entwickeln. A/O PropTech investiert in verschiedene Bereiche des Immobilientechnologiesektors, einschließlich Proptech, Fintech, Smart Buildings, digitale Plattformen und andere Technologien, die die Art und Weise, wie Immobilien entwickelt, verwaltet und genutzt werden, verändern. Als Investor bringt A/O PropTech nicht nur

finanzielle Mittel ein, sondern auch Fachwissen und ein umfangreiches Netzwerk von Branchenexperten. Sie arbeiten eng mit den Investitionsobjekten zusammen, um ihnen bei der Entwicklung ihrer Technologien, der Skalierung ihrer Geschäftsmodelle und der Erschließung neuer Marktchancen zu helfen. A/O PropTech verfolgt einen aktiven Ansatz bei der Unterstützung seiner Investitionen. Sie bieten Beratung, Mentoring und strategische Unterstützung, um den Erfolg der Unternehmen zu fördern. Darüber hinaus verfügt A/O PropTech über umfangreiche Erfahrung in der Immobilienbranche und unterstützt die Unternehmen dabei, Partnerschaften mit etablierten Immobilienunternehmen zu knüpfen und den Zugang zu relevanten Märkten zu erleichtern. Das Unternehmen hat eine starke Ausrichtung auf Innovation und Technologie in der Immobilienbranche. Sie unterstützen Start-ups und Unternehmen, die die Grenzen der Immobilientechnologie erweitern und zur Transformation der Branche beitragen möchten. Insgesamt ist A/O PropTech ein Investor, der in Technologieunternehmen im Immobiliensektor investiert, um die digitale Transformation der Branche voranzutreiben. Durch ihre finanzielle Unterstützung, ihr Fachwissen und ihr Netzwerk tragen sie dazu bei, innovative Lösungen zu fördern, die die Art und Weise, wie wir Immobilien entwickeln, verwalten und nutzen, grundlegend verändern können. Unternehmen, die das Potenzial haben, den Immobilienmarkt nachhaltig zu verändern.

- + **AMAVI** ist ein Investor, der sich auf den Bereich der nachhaltigen und sozialen Finanzierung spezialisiert hat. Das Unternehmen konzentriert sich darauf, Kapital in Projekte und Unternehmen zu investieren, die einen positiven sozialen und ökologischen Einfluss haben. AMAVI investiert in verschiedene Bereiche, darunter erneuerbare Energien, saubere Technologien, nachhaltige Landwirtschaft, Sozialunternehmen und andere nachhaltige Sektoren. Sie suchen nach Unternehmen, die innovative Lösungen entwickeln, um Umweltprobleme anzugehen, soziale Ungleichheiten zu verringern und einen positiven Beitrag zur Gesellschaft zu leisten. Als Investor legt AMAVI großen Wert auf Nachhaltigkeit, ethische Geschäftspraktiken und soziale Verantwortung. Sie stellen sicher, dass die von ihnen unterstützten Projekte und Unternehmen strenge Umwelt- und Sozialstandards einhalten und einen messbaren positiven Einfluss haben. AMAVI bietet nicht nur finanzielle Unterstützung, sondern auch Fachwissen, Netzwerke und Ressourcen, um den Erfolg der Investitionsobjekte zu fördern. Sie arbeiten eng mit den Unternehmen zusammen, um ihnen bei der Entwicklung ihrer Geschäftsmodelle, der Skalierung ihrer Aktivitäten und dem Aufbau von Partnerschaften zu helfen. Darüber hinaus engagiert sich AMAVI für die Förderung von nachhaltiger Finanzierung und dem Aufbau einer nachhaltigen Finanzgemeinschaft. Sie arbeiten mit anderen Investoren, Institutionen und Organisationen zusammen, um die Entwicklung von nachhaltigen Finanzlösungen voranzutreiben und die Verbreitung von nachhaltigen Investitionen zu fördern. Insgesamt ist AMAVI ein Investor, der sich darauf konzentriert, Kapital in Unternehmen und Projekte mit positivem sozialen und ökologischen Einfluss zu investieren. Sie tragen dazu bei, die nachhaltige Entwicklung voranzutreiben und Unternehmen zu unterstützen, die einen messbaren Beitrag zu einer besseren und nachhaltigeren Zukunft leisten möchten.
- + **Fifth Wall Europe** ist ein Investor, der sich auf den Bereich der Proptech-Unternehmen spezialisiert hat. Das Unternehmen konzentriert sich darauf, innovative Technologien und Lösungen für den Immobiliensektor zu unterstützen und zu fördern. Fifth Wall Europe investiert in verschiedene Bereiche des Immobilientechnologiesektors, darunter Proptech,

Fintech, digitale Plattformen, Datenanalyse, Künstliche Intelligenz und andere Technologien, die die Art und Weise, wie Immobilien entwickelt, verwaltet und genutzt werden, verändern. Als Investor bringt Fifth Wall Europe nicht nur finanzielle Mittel ein, sondern auch umfangreiches Fachwissen und ein starkes Netzwerk von Branchenexperten. Sie arbeiten eng mit den Investitionsobjekten zusammen, um ihnen bei der Entwicklung und Skalierung ihrer Technologien, dem Aufbau von strategischen Partnerschaften und der Erschließung neuer Marktchancen zu helfen. Fifth Wall Europe verfügt über eine tiefe Branchenexpertise im Immobiliensektor und versteht die spezifischen Herausforderungen und Chancen, denen Proptech-Unternehmen gegenüberstehen. Sie bieten Beratung und strategische Unterstützung, um den Erfolg der Unternehmen zu fördern und ihre Technologien in der Immobilienbranche einzuführen. Das Unternehmen hat ein breites Portfolio von Investitionen in Europa und ist bestrebt, die digitale Transformation des Immobiliensektors voranzutreiben. Sie spielen eine aktive Rolle bei der Förderung von Innovationen und Technologien, die den Immobilienmarkt effizienter, transparenter und benutzerfreundlicher machen. Insgesamt ist Fifth Wall Europe ein Investor, der darauf abzielt, Proptech-Unternehmen zu unterstützen und die digitale Transformation des Immobilienmarktes in Europa voranzutreiben. Durch ihre finanzielle Unterstützung, ihr Fachwissen und ihr Netzwerk tragen sie dazu bei, innovative Lösungen zu fördern, die die Art und Weise, wie wir Immobilien entwickeln, verwalten und nutzen, grundlegend verändern können.

- + **Pi Labs** ist ein Investor und Accelerator, der sich auf Proptech-Start-ups spezialisiert hat. Das Unternehmen konzentriert sich darauf, innovative Technologien und Lösungen für den Immobilienmarkt zu unterstützen und zu fördern. Pi Labs investiert in verschiedene Bereiche des Proptech-Sektors, darunter Immobilien-Technologie, digitale Plattformen, Datenanalyse, künstliche Intelligenz, virtuelle Realität und andere aufstrebende Technologien. Sie suchen nach Unternehmen, die neue Ansätze für Immobilienentwicklung, -verwaltung, -vermarktung und -nutzung entwickeln. Als Investor und Accelerator bringt Pi Labs nicht nur finanzielle Mittel ein, sondern auch umfangreiches Fachwissen und ein starkes Netzwerk von Branchenexperten. Sie bieten den Start-ups intensive Unterstützung, Mentoring und Zugang zu einem breiten Netzwerk von Immobilienexperten, Investoren und Kunden. Pi Labs hat eine langjährige Erfahrung und Expertise im Proptech-Sektor und versteht die Herausforderungen und Chancen der Branche. Sie arbeiten eng mit den Investitionsobjekten zusammen, um ihnen bei der Entwicklung ihrer Geschäftsmodelle, der Skalierung ihrer Technologien und der Markteinführung ihrer Produkte zu helfen. Darüber hinaus organisiert Pi Labs regelmäßig Events, Workshops und Networking-Veranstaltungen, um den Austausch zwischen den Start-ups, Investoren und der Immobilienbranche zu fördern. Sie spielen eine aktive Rolle bei der Förderung von Innovationen und der Vernetzung der Proptech-Community. Insgesamt ist Pi Labs ein Investor und Accelerator, der darauf abzielt, Proptech-Start-ups zu unterstützen und die digitale Transformation des Immobilienmarktes voranzutreiben. Durch ihre finanzielle Unterstützung, ihr Fachwissen und ihre branchenspezifische Erfahrung tragen sie dazu bei, innovative Lösungen zu fördern, die den Immobilienmarkt effizienter, transparenter und zukunftsfähiger machen können.